



Als Joint Venture zwischen Deltatre und der DFL Gruppe mit Standorten in München, Köln und Hamburg entwickelt die Sportec Solutions AG zukunftsweisende Lösungen in den Bereichen Spieldaten und Sporttechnologien. Sportec Solutions liefert Produkte und Services für nationale und internationale Sportverbände, Ligen, Clubs sowie Medienunternehmen. Es umfasst u.a. state-of-the-art Methoden in der Erfassung, Analyse und Auslieferung von Live-Spieldaten. Die Zusammenarbeit mit allen relevanten Stakeholdern weltweit und wissenschaftlichen Institutionen ermöglicht die laufende Erweiterung der Datenverarbeitung und stärkt die Produktentwicklung. Darüber hinaus bietet Sportec Solutions Unterstützung in vielen anderen Bereichen der Sporttechnologie an, darunter offizielle Dienstleistungen, wie z.B. Torlinientechnologie und zentralisierte Dienste für den Einsatz des Video Assistant Referee.

Zur Unterstützung unseres Teams am Standort München suchen wir Dich ab sofort als

Junior Sales Manager (m/w/d) in Vollzeit

Das erwartet Dich:

- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Koordinierung und Planung von Verkaufsstrategien
- Steuerung und Kontrolle der Absatzaktivitäten
- Verkaufspräsentationen vorbereiten und durchführen
- Bearbeitung von Anfragen, Vor- und Nachbereitung von Angeboten und Verträgen
- Bedarfsanalyse beim Kunden
- Verkauf von Produkten und Serviceleistungen
- Innen- und Außendienst
- Planung und Durchführung von Marketing- und Social Media Aktivitäten
- Messe- und Eventorganisation

Das hast Du im Gepäck:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder kaufmännische Berufsausbildung
- 1-2 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb
- Verhandlungs- und Organisationsgeschick
- Ziel- und ergebnisorientierter Arbeitsstil
- Kommunikationsstärke und Kenntnisse zu Präsentationstechniken
- Analytisches und kundenorientiertes Denken
- Flexibilität und Teamfähigkeit
- Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Neben der Begeisterung für Deinen Job freuen wir uns, wenn Du:

- eine hohe Affinität zum Sport- und Fußballbusiness mitbringst
- Dich für technische Lösungen im Bereich von Medien und Sport begeistern kannst
- in der Lage bist, Problemstellungen eines Kunden zu erkennen und in Verbindung zu setzen mit möglichen Lösungsoptionen innerhalb des Sportec Solutions Portfolios
- in der Lage bist, Dich schnell und flexibel in verschiedenste Themenbereiche einzuarbeiten und eigenständig und kompetent Problemlösungen zu erarbeiten

Wir bieten:

- Ein kollegiales und hochmotiviertes Team, das täglich sein Bestes gibt
- Flache Hierarchien und offene Kommunikation
- Flexible Gestaltung von Arbeitszeiten und -orten
- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben
- Weiterbildungschancen in deinen Aufgabengebieten
- Eine Unternehmenskultur, die durch Toleranz, Respekt und Wertschätzung gekennzeichnet ist

Wir bieten Dir ein interessantes, abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld in einem internationalen und sportbegeisterten Umfeld als Teil unseres motivierten Teams. Wenn wir Dein Interesse geweckt haben, dann freuen wir uns über Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des möglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellungen. Sende Deine Bewerbung bitte schnellstmöglich und

ausschließlich per E-Mail an:

career@sportec-solutions.de

Sportec Solutions AG
Bewerbermanagement

Klicke [hier](#) um Dich über unsere Datenschutzhinweise und unseren Umgang mit Deinen Daten im Bewerbungsverfahren zu informieren.